

## **Négocier dans le monde grec. Les cités grecques à l'aune de « l'âge de la négociation ».**

Journée d'étude – UMR 8164 HALMA – Université de Lille

Vendredi 15 mars 2024.

Campus Pont-de-Bois – Salle F0.15

9h00. Accueil des participants

9h15. Introduction – Julie Bernini, Nicolas Genis, Alexandre Vlamos

### **9h30-11h00. Session 1 – Les cultes comme négociation avec les instances supra-humaines**

*Présidence : Michaël Girardin (Université du Littoral, HLLI)*

Anastasia Paillard (Université de Lille, HALMA) – Dieux et déesses en négociation : mise en images sur quelques décrets athéniens

Olga Boubounelle (École française d'Athènes) – Le culte impérial : dialogue ou négociation ?

### **11h30-13h00. Session 2 – Négocier dans un empire**

*Présidence : Claire Barat (Université Polytechnique Hauts-de-France, Larsh)*

Théo Millat-Carus (Université Toulouse Jean Jaurès, PLH) – Domination, soumission ou négociation ? Analyse dialogique de la politique athénienne dans La Guerre du Péloponnèse de Thucydide.

Milan Melocco (Sorbonne Université, Orient & Méditerranée) – Négociation, commerce et affaires dans le monde grec antique. Portée conceptuelle et historiographique d'une notion.

### **14h30-16h30. Session 3 – La fabrique du politique et les différentes échelles de la négociation**

*Présidence : Stéphane Benoist (Université de Lille, HALMA)*

Julie Bernini (Université de Lille, HALMA) – Délibération ou négociation, consensus ou compromis : quels mots pour penser la décision collective dans les cités hellénistiques ?

Nicolas Genis (Université de Lille, HALMA) – La mémoire des cités : une identité négociée ?

Jean-Baptiste Refalo Bistagne (Université de Lorraine – Sapienza Università di Roma, SAMA) – Négocier avec le gouverneur d'Asie : stratégies et capacités des communautés locales grecques et juives dans la négociation avec le pouvoir romain (I<sup>er</sup> s. av. J.-C.)

16h30-17h00. Conclusion – Richard Bouchon (Université Lumière Lyon 2, HISOMA)